

21 идея акций и скидок для увеличения продаж

- Распродажа старой коллекции / ликвидация склада
- Большие скидки во время «счастливых часов»
- Скидки отдельным категориям клиентов (пенсионерам, родителям с детьми и пр.)
- Акция «Приведи друга и получи скидку»
- Персональные скидки, например в день рождения
- Сниженная цена по предзаказу
- Скидка за действие в интернете (за подписку в соцсетях, на рассылку)
- Скидка за объем покупки/покупок
- Скидка на определенную категорию товара при покупке основного
- Акция по дням недели
- Одноразовая скидка «сейчас или никогда»
- Скидка за действие
- Скидка-лотерея, которая пробивается при оплате на чеке
- Акция «2 по цене 1»
- Подарок за примерку
- Подарок «на перспективу» (подходит для товаров, требующих расходников или дополнительных покупок)
- Бесплатная доставка при определенной сумме покупки
- Бесплатная дегустация
- Ограниченное предложение (например, 3 товара в одни руки)
- Скидки на комплекты и наборы
- Трейд-ин/обмен старого товара на новый